

売上確保でお悩みではありませんか？

「事例で学ぶ！」売上アップを目指す実践型講座

京都やましろ創業塾

ステップアップ編

創業後3年以内の方
新たな事業展開をお考えの方
対象



創業すると事業を軌道に乗せていくために事業所は努力しておられます。しかし、「集客が上手くいかない。」「売上が思うように伸びない。」「停滞気味の現状を打破したい。」そんな悩みをお持ちの方は多いのではないのでしょうか。それはこれまでマーケティングや販路開拓についてきちんと学ぶ機会が少なかったからかもしれません。これを解決するには、実際の経営の現場で事業所の支援を行ってきた人から事例を学ぶことが近道です。今回の講師、小西 正伸氏はまさにそんな方です。中小企業診断士として、多くの事業所の支援実績があり、その中から実際に使える「生きた事例」を中心にお話しいただきます。また、皆様が実際に悩んでおられることに対して、講師に直接、相談できる「個別相談会」も開催します。(希望者のみ)売上向上に向けて、実践的に学んでいただける機会ですので、是非、ご参加下さい。

セミナー日時

1月30日(月)・2月6日(月)2日間とも 午後7時~9時30分

個別相談会日時

2月13日(月)・2月14日(火)2日間とも 午後6時30分~9時30分

開催場所

京田辺市商工会館 CIKビル3階

定員

20名 (定員になり次第締め切らせていただきます) ※定員超過の場合のみご本人に事務局からご連絡いたします。

受講料

無料

お問い合わせ

山城区域商工会広域連携協議会 TEL(0774)68-1120
(山城地域ビジネスサポートセンター)

主催：山城区域商工会広域連携協議会 共催：八幡市商工会・京田辺市商工会・井手町商工会・宇治田原町商工会

参加申込書

座席数に限りがあります。今すぐFAXか郵送でお申し込み下さい。
〒610-0334 京田辺市田辺中央4丁目3-3CIKビル1階

FAX 0774-62-6677

事業所名		TEL	
業種()		FAX	
氏名	所在地	〒 -	
	Eメール	@ (パソコンから受信できるもの)	

※申し込み多数の場合は1事業所様あたりの参加者を制限させていただく場合があります。
※他の参加者のご迷惑となる行為を認めた場合は講座の途中でも参加をお断りする場合がございます。
※ご記入いただいた個人情報は今回のセミナーで使用の他、主催・共催団体からの経営支援に関する案内にのみ使用します。

こんな方におすすめのセミナーです



【京都やましろ創業塾 ステップアップ編 内容】

第1回 開催日時

1月30日(月)

午後7時から9時30分

第2回 開催日時

2月6日(月)

午後7時から9時30分

個別相談会

テーマ

- ◆事例で学ぶ起業の基本 ◆事例で学ぶマーケティングの基本
- ◆ワークショップ① ◆事例で学ぶ「発見される力」
- ◆ワークショップ② ◆本日のまとめ

テーマ

- ◆事例で学ぶ「魅力を伝える力」 ◆事例で学ぶ「入店させる力」
- ◆ワークショップ① ◆事例で学ぶ「インターネット活用法」
- ◆事例で学ぶ「新規顧客開拓のポイント」
- ◆ワークショップ② ◆本日のまとめ

2月13日(月)・14日(火)

午後6時30分から9時30分 (希望者のみ)

講師プロフィール

小西 正伸 氏

講師より今回のセミナーへの想い

新規顧客を効率的に獲得する方法は「他社の成功事例をマネる」ことです。たくさん事例の中から、「これは使えそうだ!」というのを選んでやってみる。これを繰り返すことで経験を積み、やがては独自のやり方にたどり着く。皆様にとって今回のセミナーがそんな好循環を生み出すきっかけとなることを期待しています。



中小企業診断士。大学卒業後、化学メーカーに就職。営業系コンサルティング会社を経て、ケイ・コンサルティングサービス設立。

新規顧客開拓の仕組みづくり・営業組織力強化・売れる仕組みづくり等を専門としてコンサルティング・研修・セミナーを行い、幅広く活動している。

また、「経営者の想いを大切に」、「具体的である」、「成果にこだわる」をコンサルティングの三原則としている。