

“自社の強みを分析して経営戦略に活かそう!!”

経営戦略


セミナー



近年、中小企業を取り巻く経営環境は厳しさを増しており、安定した売上・利益を確保することが難しくなってきました。中小企業がこのような環境で生き残っていくためには、自社の強みを活かして競合他社と差別化していくことが必要です。そのために強みを明確にし、ターゲット顧客を絞り、効果的なマーケティングを行っていかねばなりません。

本セミナーでは経営の基礎理論をわかりやすく学び、自社に合った、自社独自の経営戦略の作成を行うことを目的としています。

このよう
な方に
おす
すめ!



- このまま経営を続けていると5年後、10年後に売上が下がってしまう。
- 競合他社との競争が激しく価格勝負になっているため、利益を生み出せない。
- 差別化するための強みが明確になっていない。
- 自社をアピールしたいが、何をアピールすればよいかわからない。
- 従業員に経営戦略を浸透させ、取引先や銀行からも信頼されるようになりたい。

セミナー日程 平成29年**9月27日(水)・10月4日(水)・11日(水)・18日(水)・25日(水)** 計5回

個別相談 11月8日(水) **実施時間** 午後7時00分～9時30分

講師 中小企業診断士 **伊吹 秀之氏**

開催場所 京田辺市商工会館CIKビル 3階 **定員** 20名

受講料 1事業所様 **3,000円(商工会員)** ※1事業所様 2名までとさせていただきます。
※一般ならびに非会員は、1事業所様5,000円(これを機にご入会をお待ちしております。)

主催：山城区域商工会広域連携協議会(山城地域ビジネスサポートセンター) 共催：八幡市商工会・京田辺市商工会・井手町商工会・宇治田原町商工会

9月27日(水)～ 自社の強みを分析して経営戦略に活かそう!! 経営戦略セミナー 参加申込書

FAX 0774-62-6677 座席数に限りがございます。今すぐFAXか郵送にてお早目にお申込み下さい。
〒610-0334 京田辺市田辺中央4丁目3-3 CIKビル TEL 0774-68-1120

事業所名	TEL	-	-
氏名	FAX	-	-
氏名	PC用 メールアドレス		@
ご住所	業種		

- ※1. 申込多数の場合は1事業所様当りの参加を制限させていただく場合があります。
- ※2. 受講料はセミナー初日に拝領いたします。なお1日だけの参加でも受講料の返金は致しません。
- ※3. セミナー中、他の参加者のご迷惑となる行為を認めた場合は、講座の途中でも参加をお断りする場合がございます。 その場合も受講料の返金は致しかねます。
- ※4. ご記入いただいた個人情報は今回のセミナーでの使用の他、主催・共催団体からの経営支援に関する案内にのみ使用します。

裏面もご覧下さい

経営戦略 “自社の強みを分析して経営戦略に活かそう!!” セミナーカリキュラム内容

カリキュラム全6回 (セミナー5回+個別相談1回)

日時	概要
9月27日(水) 午後7時00分～9時30分	SWOT分析① 自社の強み、弱みを整理する
10月4日(水) 午後7時00分～9時30分	SWOT分析② アピールできる強みを見つける
10月11日(水) 午後7時00分～9時30分	マーケティング戦略(ブランド) 自社が選ばれる理由をつくる
10月18日(水) 午後7時00分～9時30分	マーケティング戦略(4P) お客様が買いたくなる要因をつくる
10月25日(水) 午後7時00分～9時30分	経営戦略(全体まとめ) 一貫性、実現性のある経営戦略をまとめる
11月8日(水) 午後7時00分～9時30分	個別相談(希望者のみ) 最適なアドバイスをもらい完成度を高める

講師紹介



講師: 伊吹 秀之氏

- ◆ 中小企業診断士
- ◆ 一級販売士
- ◆ 一級カラーコーディネーター
- ◆ 二級知的財産管理技能士

(略歴)
昭和44年 京都府生まれ
平成5年近畿大学農学部卒業後、流通業界や塾講師を経て平成13年経営コンサルタントとして独立して以来、企業支援や講演会等多数の指導実績あり

開催場所地図 (京田辺市商工会館CIKビル)

◎アクセス方法

【京都・奈良方面から】
近鉄新田辺駅西口から
徒歩約5分

【井手町・大阪方面から】
JR京田辺駅東口から
徒歩約2分

【八幡市方面から】
京阪バス近鉄新田辺駅行
JR京田辺駅下車

【宇治田原町方面から】
京阪宇治バス近鉄新田辺駅行
JR京田辺駅下車

